

Padroneggiare le Aste Immobiliari:

Svelare Opportunità Lavorative Redditive attraverso Investimenti di Successo



- 🕒 Durata: **2 ore**
- 📄 Modalità del corso: **Live Webinar**
- 💰 Costo: **€ 80,00 + IVA**

🌐 Per approfondire visita:
www.advisoryre.it/coaching-immobiliare/

Descrizione:

Il corso permette di acquisire le informazioni basilari legate alle opportunità lavorative offerte dalla professione di Advisor Aste e come si struttura la sua governance aziendale.

A chi è rivolto:

Agenti immobiliari e persone interessate al settore delle aste

Cosa sarà acquisito:

Attraverso il corso sarà possibile apprendere quali sono i concetti chiave per operare in modo professionale nel mondo delle aste giudiziarie e quali sono le principali differenze tra la figura dell'agente immobiliare e quella di un Advisor Aste qualificato.

Obiettivo del corso:

- Fornire gli elementi valutativi del percorso formativo da intraprendere in relazione agli aspetti innovativi del settore;
- Fornire tutti gli elementi per valutare correttamente i flussi economici di interesse per il professionista;
- Aiutare a determinare se intraprendere questa attività come integrazione al proprio business o come attività principale.

Risultati Attesi:

Il programma fornisce strumenti di valutazione fondamentali per identificare e cogliere le opportunità di collaborazione con Advisory Real Estate.

I partecipanti acquisiranno una comprensione delle aste, mettendo in luce le varie opportunità lavorative e professionali che questo campo in rapida evoluzione ha da offrire.

Temi trattati - Il Programma

- **Agente Immobiliare Vs Advisor Aste:** quali sono le differenze tra le due figure
- **Requisiti professionali e competenze necessarie** per diventare un advisor aste qualificato
- **Analisi delle diverse tipologie di consulenze e servizi vendibili** soluzioni per incrementare il proprio business con strumenti efficaci
- **Model Business** di un advisor aste qualificato
- **Case Study:** business plan di uno studio aste in partenza per scoprire tutto quello che c'è da sapere
- **Errori da non commettere nella gestione del cliente** per evitare spiacevoli situazioni
- **Q&A pratici** le domande più frequenti dei clienti a cui non sempre è facile rispondere

Per maggiori informazioni:
sales@advisoryre.it / tel. **0584 - 1840631**